



# Brüggemann

Zusammen mit Ihnen als

## Sales Manager (m/w/d)

für den Bereich Alkohol, schaffen wir am Standort Heilbronn die entscheidende Verbindung für unsere Kunden.

### Ihre Aufgaben

- Beratung und Verkauf im B2B-Segment
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen – Betreuung bestehender und Gewinnung neuer Kunden in Europa
- Selbständiges Durchführen von Marktanalysen und Erarbeitung von Vertriebskonzepten für einzelne Branchen und Kundengruppen
- Realisierung der Vertriebsziele
- Angebotserstellung und -nachverfolgung
- Vorbereitung, Terminplanung und Durchführung von Vertriebsaktivitäten
- Selbständiges Führen von Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss

### Was Sie mitbringen

- Kaufmännische Ausbildung / Studium
- Kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- Erfahrungen in den Bereichen Pharma, Kosmetik, Chemie, Lebensmittel sind von Vorteil, ebenso erste Erfahrung im Vertrieb
- Positive Ausstrahlung, aufgeschlossene, kontaktfreudige Persönlichkeit, souveränes Auftreten
- Kommunikationstalent, sehr gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch)
- Strukturierte, lösungs-, prozess- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft mit Schwerpunkt Deutschland; PKW-Führerschein
- Beherrschung gängiger Software wie MS Office, idealerweise SAP-Kenntnisse

Die BrüggemannAlcohol Heilbronn GmbH ist ein Tochterunternehmen der L. Brüggemann GmbH & Co. KG. Seit 1868 gehört die Herstellung und Vermarktung von Ethanol zu unseren Kernkompetenzen. Wir stehen für höchste Qualität und entwickeln als renommierter Ethanol-Hersteller innovative Produkte und Lösungen für unterschiedlichste Anwendungen.

**Machen Sie mit uns Höchstleistung in der Chemie möglich.** Bewerben Sie sich für einen Start zum nächstmöglichen Zeitpunkt gerne per E-Mail bei:

### BrüggemannAlcohol Heilbronn GmbH

Herrn Stefan Weber  
Salzstraße 129  
74076 Heilbronn, Germany

Telefon +49 7131 1575-0  
bewerbung@brueggemann.com  
www.brueggemann.com